



Productos de la construcción

CANTERAS EL ALTO S.R.L.

PERFIL

Canteras El Alto S.R.L. es una empresa de Córdoba que se dedica a la extracción de materiales áridos de sus canteras. Cuenta también con una hormigonera, con la cual realizan actividades vinculadas al rubro.

ANTECEDENTES Y PROBLEMÁTICA

La empresa utilizaba un ERP a medida desde hacía más de 15 años, al cual se le fueron incorporando módulos. Este sistema cubría solo procesos administrativos y de pañol, y estaba alojado en un servidor propio.

La empresa comenzó a atravesar un proceso de cambio de escala y paradigma, en conjunto con la incorporación de una nueva generación familiar al frente de la misma. Todo esto hizo que se requiriera la implementación de procesos de gestión administrativa, productiva y de mantenimiento mediante una plataforma sólida, donde pudieran asentar y procesar toda la información para que los ayude en la toma de decisiones.

SOLUCIÓN

El proceso de selección de un nuevo ERP, lo hicieron mediante una consultora externa, con quien investigaron distintos sistemas del mercado, haciendo un análisis basado en la relación costo- funcionalidad por solución. Para ello se reunieron con los diferentes proveedores, y se fueron realizando una pre selección de las mejores propuestas.

“Softland se ve transparente y sería a la hora de mostrar sus productos y servicios. Para nosotros es algo indispensable al momento de incorporar un proveedor. Después de detectar eso, fuimos por la parte técnica donde encontramos una solución para cada una de nuestras tareas: trazar todo el sistema productivo de áridos, realizar mantenimiento preventivo a los equipos, el desarrollo del área de recursos humanos, y sobre todo un amplio rango de herramientas en el área administrativa. Todo esto dentro de un mismo software”, comenta Franco Salgado, Gerente Comercial de Canteras El Alto S.R.L.



Otro factor importante para la decisión de Canteras El Alto, fue la posibilidad de prescindir de un servidor físico y poder ingresar desde la web, como así también poder tener un sistema multiempresa que los acompañe en el crecimiento en el que están trabajando.

FICHA TÉCNICA DEL ENTREVISTADO

Nombre completo: Franco Salgado

Cargo: Gerente Comercial

FICHA TÉCNICA DEL PROYECTO

Actividad: Productos de la construcción

Solución adquirida: Softland Logic

Fecha de adquisición: agosto 2024

Cantidad de usuarios: 12

Monto de inversión: USD 42.000

Sitio Web: canterasyhormigoneselalto.com