

CASO DE ÉXITO



Pequeños detalles de grandes productos



Industria Plástica

PERFIL

Empresa familiar fundada en 2001, con 40 años de experiencia en la industria. Se dedica a la extrusión de compuestos de PVC para distintos sectores (eléctrico, heladeras, muebles, automotor y electrodomésticos).

ANTECEDENTES Y PROBLEMÁTICA

El crecimiento volvió insostenible la administración tercerizada y obligó a profesionalizar la gestión. Necesitaban cumplir con mayores exigencias de clientes y del Estado, y contar con información clara del negocio.

SOLUCIÓN

Eligieron Softland por recomendación de clientes y proveedores, valorando su trayectoria, la relación precio-calidad, y un producto ajustado a su tamaño y tiempos de implementación. La implementación del ERP, marcó un cambio de paradigma y permitió ordenar, centralizar y fortalecer la gestión para acompañar el crecimiento.

Lograron mayor confianza en la gestión de pedidos, mejor información para clientes, eficiencia en recursos y detección de errores a corregir. Además, el ERP mejoró la planificación financiera, la calidad y agilidad operativa, aportando información precisa para la toma de decisiones.

Aunque no midieron aun formalmente el ROI, aseguran que ganaron mayor calidad en los procesos diarios para los usuarios del sistema y pudieron alinearlos fielmente al ADN de la organización.

FICHA TÉCNICA DEL PROYECTO

Personas entrevistadas

Leonardo Grau / Implementador y Socio

Mirta Aguirre / Responsable de Administración y Socia

Función en el proyecto

Líder de Proyecto y Key User respectivamente

Solución adquirida

Softland ERP

Fecha de adquisición

Junio 2015

Fecha de implementación

Diciembre 2015

Cantidad de usuarios concurrentes

5

Monto de Inversión

USD 10.000

Sitio Web

www.roal.com.ar